

*Н. О. Шура,*

*к. е. н., доцент кафедри обліку, оподаткування, публічного управління та адміністрування,  
Криворізький національний університет, м. Кривий Ріг*

*ORCID ID: 0000-0001-6734-0550*

DOI: 10.32702/2306-6806.2021.4.110

## ФОРМУВАННЯ МЕТОДИЧНИХ ПІДХОДІВ ДО ОЦІНКИ ФІНАНСОВОГО ПОТЕНЦІАЛУ ПІДПРИЄМСТВ

*N. Shura,*

*PhD in Economics, Associate Professor of the Department of Accounting, Taxation,  
Public Management and Administration; Kryvyi Rih National University, Kryvyi Rih*

### THE FORMATION OF METHODOLOGICAL APPROACHES IN ESTIMATION OF THE FINANCIAL POTENTIAL OF ENTERPRISES

---

*У статті на основі критичного аналізу наукових праць з питань оцінки фінансового потенціалу доведено, що оцінку фінансового потенціалу сьогодні все частіше проводять не тільки на основі показників фінансового стану підприємства та використання його фінансових ресурсів, але і з урахуванням ймовірності банкрутства підприємства. Досліджено взаємозв'язок фінансового потенціалу підприємства із ймовірністю настання його банкрутства. Запропоновано поняття "ймовірнісний рівень фінансового потенціалу" та визначено його дефініцію. Встановлено зворотний взаємозв'язок між ймовірнісним рівнем фінансового потенціалу та ймовірністю початку процедури банкрутства, побудовано матрицю їх парного порівняння. Для підприємств-банкрутів побудовано матрицю парного порівняння результатів якісної оцінки ймовірнісного рівня фінансового потенціалу та ймовірності початку процедури ліквідації. Вищезазначені матриці інтегровано у матрицю парного порівняння результатів якісної оцінки ймовірнісного рівня фінансового потенціалу та ймовірностей початку процедури банкрутства підприємства та умовної ймовірності початку процедури ліквідації підприємства за умови, що воно знаходиться у процедурі банкрутства.*

*The article, based on a critical analysis of scientific papers on the assessment of financial potential, proves that the assessment of financial potential today is increasingly carried out not only on the basis of financial condition of the enterprise and the use of its financial resources, but also taking into account the probability of bankruptcy. The relationship between the financial potential of the enterprise with the probability of its bankruptcy is studied and it is determined that the nature of such a relationship is mutually inverse. Due to the need to assess the level of financial potential through its connection with the probability of bankruptcy of the enterprise, the concept of "probabilistic level of financial potential" was proposed and its definition was defined. The inverse relationship between the probabilistic level of financial potential and the probability of initiating bankruptcy proceedings has been established. The formula for estimating the probabilistic level of financial potential due to the probability of bankruptcy of the enterprise is derived. The formed dependence reflects the ratio of the probability of liquidation to the probability of bankruptcy as a share that is not enough to the highest conditional level of financial potential (up to one). A matrix of pairwise comparison of the results of qualitative assessment of the probabilistic level of financial potential and the probability of the beginning of the company's*

*bankruptcy procedure is constructed. For bankrupt enterprises, a matrix of pairwise comparison of the results of qualitative assessment of the probabilistic level of financial potential and the probability of starting the liquidation procedure of the enterprise when it is in bankruptcy is built. The above matrices are integrated into the matrix of pairwise comparison of the results of qualitative assessment of the probabilistic level of financial potential and probabilities of the beginning of the bankruptcy procedure of the enterprise and the conditional probability of the liquidation procedure provided that it is in bankruptcy.*

*Ключові слова: потенціал, фінансовий потенціал, оцінка, ймовірність банкрутства, ймовірнісний рівень фінансового потенціалу, криза, моделювання.*

*Key words: potential, financial potential, estimation, probability of bankruptcy, probabilistic level of financial potential, crisis, modeling.*

## ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМИ

З огляду на нинішню ситуацію в країні все більше підприємств під впливом економічних і політичних чинників знаходяться у кризовому стані, який створює серйозну небезпеку для їх банкрутства та зниження рівня фінансового потенціалу. Тому особливої актуальності набувають питання щодо підвищення рівня фінансового потенціалу підприємств та своєчасного запобігання і зменшення ймовірності настання банкрутства.

На сьогодні досить багато дослідників приділяють значну увагу оцінці фінансового стану підприємств та ймовірності настання банкрутства. Водночас досить часто науковці вказують, що зниження рівня фінансового стану призводить до зростання ймовірності банкрутства і навпаки. У частині оцінки фінансового потенціалу також досить часто використовуються показники оцінки фінансового стану. Тому не виключаємо можливості оцінки фінансового потенціалу через його оцінку у взаємозв'язку із ймовірністю настання банкрутства підприємства.

## АНАЛІЗ ОСТАННІХ ДОСЛІДЖЕНЬ І ПУБЛІКАЦІЙ

Дослідженню проблем теорії і практики оцінки фінансового потенціалу підприємств присвячені праці багатьох вітчизняних та закордонних учених: А. Асаул, Б. Бачевський, Є. Виноградова, М. Войнаренко, О. Добикіна, Ю. Донець, С. Князев, Н. Краснокутська, С. Леськів, О. Лісничук, Р. Марушков, В. Мірошніченко, О. Осауленко, С. Пустовгар, О. Решетняк, Т. Рзаєва, Ж. Семчук, А. Скоробагата, Р. Скриньковський, О. Христюк та ін. Але дослідження питань сучасної практики управління фінансовим потенціалом, зокрема, дослідження взаємозв'язку фінансового потенціалу із ймовірністю настання банкрутства підприємства та виведення відповідних залежностей у сучасних умовах вимагає дедалі більшої уваги.

Вважаємо за доцільне розглянути можливості оцінки фінансового потенціалу підприємства від зворотного до ймовірності настання банкрутства підприємства.

## МЕТА ДОСЛІДЖЕННЯ

Удосконалити методичний інструментарій оцінки фінансового потенціалу на підприємстві для забезпечення підвищення загального рівня його економічного потенціалу та зменшення ймовірності банкрутства підприємства.

## РЕЗУЛЬТАТИ ДОСЛІДЖЕННЯ

Фінансовий потенціал розглядається більшістю науковців як частина загального економічного потен-

ціалу підприємства. Нами також підтримується вказана позиція, про що мова йшла у праці [11].

Фінансовий потенціал вважається одним із ключових чинників забезпечення ефективності діяльності сучасного підприємства. Чим вищий його рівень, тим більш конкурентоспроможним та інвестиційно привабливим вважається підприємство.

Частіше за все, фінансовий потенціал розглядається як сукупність існуючих у підприємства фінансових ресурсів підприємства (ресурсний підхід) та потенційну здатність до їх нарощення шляхом отримання ефекту-результату (результативний підхід).

Фінансовий потенціал досить часто ототожнюють із наявними у підприємства масштабами фінансових ресурсів та умілим їх використанням. У зв'язку з цим підприємства намагаються приділяти підвищену увагу питанням забезпечення покращення фінансового стану як основного індикатора рівня формування та використання фінансових ресурсів підприємства. У протилежному випадку неналежне ставлення до свого фінансового стану та відповідно фінансового потенціалу може призводити до кризових явищ та ймовірності банкрутства на підприємстві.

Зауважимо, що сьогодні тісний зворотний зв'язок ймовірності настання банкрутства підприємства та рівня його фінансового потенціалу підтверджується цілою низкою наукових досліджень. Водночас думки дослідників щодо першочерговості та важливості оцінки та управління фінансовим потенціалом чи попередженням кризових явищ і банкрутства підприємства розділилися. Деякі з них наголошують на першочерговому визначенні ймовірності настання банкрутства підприємства (ступені тяжкості фінансової кризи) для подальшого визначення рівня його фінансового потенціалу [7—10; 12; 15—17 та ін.], а інші, навпаки, вказують на важливість урахування рівня фінансового потенціалу підприємства при оцінці ймовірності настання кризових явищ та його банкрутства [2; 5; 14 та ін.].

Вдалою вбачаємо позицію В. Мірошніченко та багатьох інших дослідників відносно того, що перш, ніж прийняти рішення про залучення зовнішніх джерел фінансування для розширення масштабів діяльності підприємства, потрібно визначити ймовірність його банкрутства, оскільки лише за умови відсутності або низької ймовірності банкрутства підприємства може бути досягнуто збільшення рівня його фінансового потенціалу від прийняття таких рішень. Тобто висока ймовірність банкрутства підприємства "є високоризикованим станом фінансового потенціалу компанії і передбачає відмову від залучення зовнішніх позикових ресурсів" [10, с. 24].

Дослідники С. Леськів та Ж. Семчук у роботі [8, с. 41] також наголошують на визначенні індикаторів виявлення загрози банкрутства компанії як складових оцінок фінансового потенціалу.

З іншого боку, М. Антонець у разі оцінювання доцільності фінансового оздоровлення підприємства пропонує спочатку визначати рівень використання його фінансового потенціалу, який повинен бути розрахований, виходячи з прогнозу фінансового результату діяльності підприємства за умови відсутності зусиль по його фінансовому оздоровленню, що відповідає положенням концепції оцінки вартості діючого підприємства [2, с. 120].

Аналогічним чином Г. Даценко пропонує здійснювати оцінювання та прогнозування спроможності підприємства до нейтралізації загрози банкрутства на основі та з урахуванням його внутрішнього фінансового потенціалу [5, с. 162].

Також можна виділити окремий блок досліджень науковців, які досліджують питання формування так званої санаційної спроможності підприємства на основі наявного рівня фінансового потенціалу, що репрезентовано у працях [1; 3; 4; 13 та ін.]. Водночас санаційна спроможність підприємства виступає у якості критерію прийняття рішення щодо подальшого його життєвого розвитку з урахуванням можливостей фінансового потенціалу подолати фінансову кризу [1].

Відповідно, робимо висновок, що існує тісний зворотний зв'язок між рівнем фінансового потенціалу, вираженим високими показниками фінансового стану підприємства, та рівнем фінансової кризи на підприємстві, яка призводить до виникнення ймовірності настання банкрутства підприємства.

У межах даного дослідження урахуємо також можливість ліквідації підприємства за умови настання високої ймовірності його банкрутства. Тобто найгіршою критичною точкою повної втрати підприємством свого фінансового потенціалу вважається не просто ймовірність банкрутства підприємства, а ймовірність його ліквідації, як оціночні показники.

Отже, узагальнення наукової літератури з питань взаємозв'язку ймовірності банкрутства підприємства та його фінансового потенціалу дозволяє зробити висновок, що цей зв'язок носить зворотний характер та ґрунтується на припущенні, що підприємство втрачає певний рівень свого фінансового потенціалу, якщо зростає ймовірність настання його банкрутства (у т. ч. ліквідації).

Зауважимо, що той чи інший рівень фінансового потенціалу може мати певну ймовірність на підприємстві, виражену аналогічно ймовірності банкрутства якісним шляхом (висока, середня, низька тощо). У зв'язку з цим мова йде про так званий ймовірнісний характер рівня фінансового потенціалу, який у сукупності із ймовірністю початку банкрутства (ліквідації) підприємства становить одиницю, що може бути виражене так:

$$P(\Phi\Pi) + P(\Lambda/\text{Б}) = 1 \quad (1),$$

де  $P(\Lambda/\text{Б})$  — ймовірність настання початку процедури банкрутства та (або) ліквідації підприємства за умови, що воно знаходиться у процедурі банкрутства;

$P(\Phi\Pi)$  — ймовірність рівня фінансового потенціалу підприємства.

У контексті взаємозв'язку фінансового потенціалу з банкрутством (у т. ч. з ліквідацією) інтерес представляє не тільки кількісна, але і якісна оцінка рівня фінансового потенціалу. Водночас зрозуміло, що підприємство, яке знаходиться в стані банкрутства, має низький рівень фінансового потенціалу, а ліквідація підприємства свідчить про критичний його рівень.

Отже, з формули (1) випливає, що чим вища ймовірність настання банкрутства (ліквідації) підприємства, тим менший запас фінансової міцності (потенціалу) воно має.

Відповідно, ймовірнісний рівень фінансового потенціалу підприємства можна визначити наступним чином:  $P(\Phi\Pi) = 1 - P(\Lambda/\text{Б})$  (2).

Друга частина формули (2), яка відображає відношення ймовірності ліквідації до ймовірності настання банкрутства, до обумовлена тим, що для підприємства, що знаходиться на стадії банкрутства, може існувати ймовірність його подальшої ліквідації, якщо не буде вжито відповідних санаційних заходів. Тому співвідношення вказаних ймовірностей, на нашу думку, найбільш повно урахує ймовірність настання банкрутства підприємства, що може перейти у ймовірність настання процедури ліквідації.

Використання даної формули у кількісних розрахунках можливе лише за умови, що у разі оцінювання ймовірності настання банкрутства та ймовірності ліквідації підприємства використовуються споріднені однотипні моделі. Проте на практиці такі розрахунки ускладнюються відсутністю вказаних моделей в межах однієї методики, оскільки ймовірність ліквідації практично не розраховується, а підприємства обмежуються розрахунком ймовірності банкрутства.

Отже, ймовірнісний рівень фінансового потенціалу — це умовна ймовірність запасу фінансової міцності підприємства, виражена у частці одиниці, яка за інших рівних умов зменшує умовну ймовірність настання банкрутства (ліквідації) даного підприємства та визначає ступінь опору фінансовій кризі.

Важливо усвідомити, що фінансова криза являє собою ступінь розбалансованої діяльності підприємства, що може проявлятися як обмеження його фінансових можливостей при впливі керівництва на фінансові відносини, що виникають у цьому підприємстві. Іншими словами, фінансова криза — це втрата потенціалу виживання, тобто хронічна неможливість здійснення фінансового забезпечення господарської діяльності, у т. ч. при погашенні зобов'язань. А неможливість вчасно погашати зобов'язання, збиткова діяльність, загроза неплатоспроможності та банкрутства підприємства, на практиці як правило, ідентифікується саме з кризою або відсутністю на цьому підприємстві потенціалу для успішного функціонування [7].

З урахуванням встановленого вище взаємозв'язку ймовірнісного рівня фінансового потенціалу підприємства та ймовірності початку процедури його банкрутства у контексті якісної оцінки фінансового потенціалу запропоновано наступну матрицю парного порівняння (табл. 1).

У таблиці 2 наведено відповідну матрицю порівняння для рівнів фінансового потенціалу та початку процедури ліквідації компанії, коли вона знаходиться у стані банкрутства.

Оскільки з попередньої матриці витікає, що при високій ймовірності банкрутства рівень потенціалу вже низький, а ймовірність ліквідації можлива для високого і дуже високого рівнів банкрутства, то середній, високий та дуже високий рівні потенціалу взагалі не розглядаються, а вводиться критичний рівень.

Поєднання запропонованих матриць дає можливість зробити узагальнюючу оцінку рівня фінансового потенціалу для підприємств, що знаходяться на початку процедури ліквідації. Оскільки, як уже відзначалося вище, іноді виникає потреба визначити не тільки ймовірність впровадження процедури банкрутства підприємства, а й внаслідок цього — ймовірність переходу його у процедуру ліквідації, то при оцінці рівня фінансового потенціалу варто урахувувати умовну ймовірність початку процедури ліквідації підприємства за умови, що воно знаходиться у процедурі банкрутства. Тоді матриця парного порівняння виглядатиме наступним чином (табл. 3).

**Таблиця 1. Матриця парного порівняння результатів якісної оцінки ймовірного рівня фінансового потенціалу та ймовірності початку процедури банкрутства компанії**

Ймовірність початку процедури банкрутства підприємства	Низька	Середня	Висока	Дуже висока
Ймовірнісний рівень фінансового потенціалу підприємства	Дуже високий	Високий	Середній	Низький

Джерело: розробка автора.

**Таблиця 2. Матриця парного порівняння результатів якісної оцінки ймовірного рівня фінансового потенціалу та ймовірності початку процедури ліквідації підприємства, коли воно знаходиться у стані банкрутства**

Ймовірність початку процедури ліквідації підприємства, коли воно знаходиться у стані банкрутства	Низька	Середня	Висока	Дуже висока
Ймовірнісний рівень фінансового потенціалу підприємства	Низький		Критичний	

Джерело: розробка автора.

Підвищення рівня фінансового потенціалу підприємства, на думку багатьох науковців, вважається основним інструментом антикризового управління. Зокрема, особливістю розроблення стратегії розвитку підприємства у межах антикризового управління є те, що "формування фінансового потенціалу, підтримка його стабільності повинні не тільки спиратися на наявну модель мобілізації та розподіл фінансових ресурсів компанії, а й урахувати динамізм її змін, що відбувалися протягом декількох років" [6, с. 120].

**ВИСНОВКИ**

Таким чином, фінансова криза значно знижує фінансовий потенціал всіх підприємств, а багатьох взагалі доводить до банкрутства та ліквідації. Відповідно, управління фінансовим потенціалом на підприємстві передбачає обов'язкове урахування тих чинників фінансово-господарської діяльності, які можуть негативно вплинути на фінансовий стан та підвищити ймовірність настання банкрутства підприємства.

Обґрунтовано, що рівень фінансового потенціалу підприємства є зворотним показником від величини ймовірності банкрутства та ліквідації такого підприємства. З метою якісного визначення ймовірного рівня фінансового потенціалу підприємства побудовані матриці, що якісно оцінюють такий потенціал як для тих підприємств, що знаходяться на стадії банкрутства, так для тих, по яким процедура банкрутства ще не починалась.

**Література:**

1. Андрущенко О.Ю. Теоретико-методичні підходи до визначення санації та санаційної спроможності підприємства. Ефективна економіка. 2011. № 5. URL: <http://www.economy.nauka.com.ua/index.php?op=1&z=1760>
2. Антоненко М.В. Механізм оцінок масштабів кризового стану підприємства. Вісник КНУТД. Серія: Економічні науки. 2015. № 2 (85). С. 114—123.
3. Багацька К.В. Проблемні питання визначення санаційної спроможності підприємств. Держава та регіони. Серія: Економіка та підприємництво. 2005. № 1. С. 56—62.
4. Білоконь Т.М. Організаційно-економічний механізм санації підприємств цукрової промисловості: автореф. дис. на здобуття наук. ступеня канд. екон. наук: спец. 08.00.04 "Економіка та управління підприємствами" / Т.М. Білоконь. Київ, 2008. 16 с.

**Таблиця 3. Матриця парного порівняння результатів якісної оцінки ймовірного рівня фінансового потенціалу та ймовірностей початку процедури банкрутства підприємства та умовної ймовірності початку процедури його ліквідації за умови, що воно знаходиться у процедурі банкрутства**

Ймовірність початку процедури банкрутства підприємства	Умовна ймовірність початку процедури ліквідації підприємства за умови, що воно знаходиться у процедурі банкрутства	Ймовірнісний рівень фінансового потенціалу підприємства
Низька	Низька	Високий
Середня	Низька	Високий
	Середня	Середній
Висока	Низька	Середній
	Середня	Низький
	Висока	Низький
Дуже висока	Низька	Низький
	Середня	Низький
	Висока	Критичний
	Дуже висока	Критичний

Джерело: розробка автора.

5. Даценко Г.В. Аудиторська оцінка ймовірності банкрутства підприємств за умов фінансової кризи. Науковий вісник Херсонського державного університету. Серія: Економічні науки. 2018. Вип. 29. Ч. 2. С. 161—165.
6. Дробишева О.О., Гюльназарян В. В. Стратегії управління підприємством під час загрози банкрутства. Економічний вісник Запорізької державної інженерної академії. 2017. Вип. 5 (11). С. 118—121.
7. Кірілюк Р.П. Фінансова криза на підприємстві: фактори виникнення та механізм попередження. Економіка. Управління. Інновації. 2013. № 1. URL: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/eui\\_2013\\_1\\_24](http://nbuv.gov.ua/UJRN/eui_2013_1_24)
8. Леськів С.Р., Семчук Ж.В. Система індикаторів оцінювання фінансового потенціалу підприємств. Агросвіт. 2014. № 17. С. 40—42.
9. Лісничук О.А., Виноградова Є.В. Моделі розрахунку ймовірності банкрутства як метод оцінки фінансового потенціалу підприємства. Науковий вісник Міжнародного гуманітарного університету. Серія: Економіка і менеджмент. 2018. Вип. 33. С. 111—116.
10. Мірошніченко В.О. Резерви посилення фінансового потенціалу аграрних підприємств. Науковий вісник Ужгородського національного університету. Серія:

Міжнародні економічні відносини та світове господарство. 2017. Вип. 12. Ч. 2. С. 24—28.

11. Нусінов В.Я., Шура Н.О., Чубаров Д.В. Роль економічного потенціалу в підвищенні ефективності управління підприємством корпоративного типу. Ефективна економіка. 2016. № 11. URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=5231>

12. Пустовгар С.А. Оцінка фінансового потенціалу відновлення платоспроможності підприємств металургійної галузі України. Фінансово-кредитна діяльність: проблеми теорії та практики. 2015. Вип. 2. С. 87—96.

13. Рекова Н.Ю., Андрущенко О.Ю. Методичні підходи до оцінки санаційної спроможності промислових підприємств. Научный вестник ДГМА. 2012. №1 (9Е). С. 312—320.

14. Рудик О.Р. Методичне забезпечення антикризової діагностики вітчизняних підприємств. Вісник Дніпропетровського національного університету залізничного транспорту імені академіка В. Лазаряна. 2007. Вип. 18. С. 236—240.

15. Скриньковський Р.М. Діагностика фінансового, виробничого, трудового, соціально-економічного та інноваційно-інвестиційного потенціалів і аналіз потенційних ризиків підприємства в умовах невизначеності. Проблеми економіки. 2015. № 2. С. 186—193.

16. Хринюк О.С., Бова В.А. Моделі розрахунку ймовірності банкрутства як метод оцінки фінансового потенціалу підприємства. Ефективна економіка. 2018. №2. URL: [http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/2\\_2018/46.pdf](http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/2_2018/46.pdf)

17. Чаленко Н.В., Сенченко О.С. Шляхи забезпечення фінансової стабільності підприємства. Формування ринкових відносин в Україні. 2014. № 6 (157). С. 135—139.

## References:

1. Andrushchenko, O. Yu. (2011), "Theoretical and methodological approaches to determining the remediation and remediation capacity of the enterprise", *Efektivna ekonomika*, vol. 5, available at: <http://www.economy.nayka.com.ua/index.php?op=1&z=1760> (Accessed 10 April 2021).

2. Antonets, M. V. (2015), "The mechanism for assessing the scale of the crisis of the enterprise", *Visnyk KNUTD. Ekonomichni nauky*, vol. 2 (85), pp. 114—123.

3. Bahatska, K. V. (2005), "Problematic issues of determining the rehabilitation capacity of enterprises", *Derzhava ta rehiony. Ekonomika ta pidpriemnytstvo*, vol. 1, pp. 56—62.

4. Bilokon, T. M. (2008), "Organizational and economic mechanism of rehabilitation of sugar industry enterprises Ph.D. Thesis, Economics and business management, Taras Shevchenko National University of Kyiv, Kyiv, Ukraine.

5. Datsenko, H. V. (2018), "Audit assessment of the probability of bankruptcy of enterprises in a financial crisis", *Naukovyi visnyk Khersonskoho derzhavnogo universytetu, Ekonomichni nauky*, vol. 29, part 2, pp. 161—165.

6. Drobysheva, O. O. and Huihnazarian, V. V. (2017), "Strategies of enterprise management during the threat of bankruptcy", *Ekonomichnyi visnyk Zaporizkoi derzhavnoi inzhenernoi akademii*, vol. 5 (11), pp. 118—121.

7. Kiriliuk, R. P. (2013), "Financial crisis in the enterprise: factors and prevention mechanism", *Ekonomika. Upravlinnia. Innovatsii*, vol. 1, available at: [http://nbuv.gov.ua/UJRN/eui\\_2013\\_1\\_24](http://nbuv.gov.ua/UJRN/eui_2013_1_24) (Accessed 10 April 2021).

8. Leskiv, S. R. and Semchuk, Zh. V. (2014), "System of indicators for assessing the financial potential of enterprises", *Ahrosvit*, vol. 17, pp. 40—42.

9. Lisnichuk, O. A. and Vynohradova, Ye. V. (2018), "Models of calculating the probability of bankruptcy as a method of assessing the financial potential of the enterprise", *Naukovyi visnyk Mizhnarodnoho humanitarnogo universytetu. Ekonomika i menedzhment*, vol. 33, pp. 111—116.

10. Miroshnichenko, V. O. (2017), "Reserves for strengthening the financial potential of agricultural enterprises", *Naukovyi visnyk Uzhhorodskoho natsionalnoho universytetu. Mizhnarodni ekonomichni vidnosyny ta svitove hospodarstvo*, vol. 12, part 2, pp. 24—28.

11. Nusinov, V. Ya., Shura, N. O. and Chubarov, D. V. (2016), "The role of economic potential in improving the efficiency of corporate-type enterprise management", *Efektivna ekonomika*, vol. 11, available at: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=5231> (Accessed 10 April 2021).

12. Pustovhar, S. A. (2015), "Assessment of the financial potential of restoring the solvency of enterprises in the metallurgical industry of Ukraine", *Finansovo-kredytna diialnist: problemy teorii ta praktyky*, vol. 2, pp. 87—96.

13. Reкова, N. Yu. and Andrushchenko, O. Yu. (2012), "Methodical approaches to the assessment of rehabilitation capacity of industrial enterprises", *Nauchnyi vestnyk DHEMA*, vol. 1 (9E), pp. 312—320.

14. Rudyk, O. R. (2007), "Methodical support of crisis diagnostics of domestic enterprises", *Visnyk Dnipropetrovskoho natsionalnoho universytetu zaliznychnoho transportu imeni akademika V. Lazariana*, Vol. 18, pp. 236—240.

15. Skrynkovskiy, R. M. (2015), "Diagnosis of financial, production, labor, socio-economic and innovation-investment potentials and analysis of potential risks of the enterprise in conditions of uncertainty", *Problemy ekonomiky*, vol. 2, pp. 186—193.

16. Khryniuk, O. S. and Bova, V. A. (2018), "Models for calculating the probability of bankruptcy as a method of assessing the financial potential of the enterprise", *Efektivna ekonomika*, vol. 2, available at: [http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/2\\_2018/46.pdf](http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/2_2018/46.pdf) (Accessed 10 April 2021).

17. Chalenko, N. V. and Senchenko, O. S. (2014), "Ways to ensure the financial stability of the enterprise", *Formuvannia rynkovykh vidnosyn v Ukraini*, vol. 6 (157), pp. 135—139.

*Стаття надійшла до редакції 14.04.2021 р.*

[www.economy.nayka.com.ua](http://www.economy.nayka.com.ua)

Електронне фахове видання

Ефективна  
ЕКОНОМІКА

**Виходить 12 разів на рік**

**Журнал включено до переліку наукових фахових видань України з ЕКОНОМІЧНИХ НАУК (Категорія «Б»)**

**Спеціальності – 051, 071, 072, 073, 075, 076, 292**

e-mail: [economy\\_2008@ukr.net](mailto:economy_2008@ukr.net)

тел.: (044) 223-26-28

(044) 458-10-73